

## 初コラボ・松戸商工会議所×流通経済大学 経営改善につながる！ 「実践的プレゼンカ 爆アゲセミナー」開催

この学生参加型セミナーは、地元の大学生が企業経営者と一緒に受講します。学生には就活でのアピールUPや学生起業・将来起業、事業者には販売トーク力の磨き上げや収益力を向上させることを目的としています。学生の視点も取入れ、プレゼンカ向上と学生に起業の機会を提供することで、市内事業者が増え、事業者と学生との交流により、地元意識の高まりや市内経済活性化への道筋をつなげていく取り組みです。

また、本セミナーは令和6年度千葉県小規模事業者等支援提案型事業補助金の採択を受け実施する事業で、松戸商工会議所が流通経済大学と初めて共同で行う事業です。

### 【開催概要】

●日 時 令和6年10月10日(木)・11月7日(木)・12月19日(木)  
(全3回) ※開催時間はいずれも13:05～14:35

●場 所 流通経済大学 新松戸キャンパス RKU スクエア (1号館1階)  
(松戸市新松戸3-2-1)

### ●内容と期待する効果

業種を特化せず、事業者と学生が心理学や行動経済学を応用した営業トークやアイスブレイクの技法を学ぶ実践的な内容で、収益向上を目指すプレゼンカを養成します。

松戸市は東京に隣接しており、松戸市内の事業所にとって東京都内の事業者を意識した事業展開が不可欠です。事業者にはプレゼンカ向上が経営改善に繋がり、松戸商工会議所の会員事業所の経営力強化につなげます。学生にはビジネス認識とプレゼンカを学んでもらい、起業家を生み出す機会を作ることによって市内の事業者を増やし、若い起業家を輩出して行く可能性を高めていきます。

●講 師 流通経済大学の准教授 おざわかな 小沢佳奈氏  
中小企業診断士 はらだやすひろ 原田泰宏氏

●対 象 企業経営者・大学生



●定員 先着50名（事前申込）

●参加費 無料

●申し込み方法 以下のいずれかによる申し込み

・松戸商工会議所ウェブサイト

URL <https://www.matsudo-cci.com/wp/>



申込フォーム

・FAX 047-365-0150

●共催 流通経済大学

●後援 松戸市

●実施主体（問い合わせ先）

松戸商工会議所 経営支援課 TEL 047-364-3111（担当：鷺頭<sup>わしず</sup>）  
メール [keiei@matsudo-cci.com](mailto:keiei@matsudo-cci.com)

【本件に関する問い合わせ先】※後援担当課

〒271-8588 千葉県松戸市根本387-5

松戸市 経済振興部 商工振興課

☎047-711-6377 FAX047-366-1550

✉ [mcsyokou@city.matsudo.chiba.jp](mailto:mcsyokou@city.matsudo.chiba.jp)

 **流通経済大学**  **松戸商工会議所** が初コラボ!!

# 実践的プレゼンカ **爆アゲ** ↑↑ セミナー

事業環境の変化、制度改正、物価高騰、人手不足等事業者にとって苦しい状況が続いています。顧客に対し、自社の商品、サービスを効果的に伝え、理解してもらい、結果を出すための実践的プレゼンカを養う学生参加型のセミナーを開催します。ぜひお気軽にご参加下さい。

**学生の方は就活でのアピールUPや学生起業や将来起業を目指す方に!**  
**事業者は販売トーク力の磨き上げや収益力向上を目指す方に!**

令和6年 **10月10日(木)**  
**13:05~14:35**

第2回 11月 7日(木) 13:05~

第3回 12月19日(木) 13:05~

**会場** 流通経済大学新松戸キャンパス  
RKUスクエア(1号館1階)

**対象** 中小・小規模事業者及び学生の方

**受講料** 無料

**定員** 50名(先着順)

**お申込** 申込書をご記入の上、メール、FAX  
又はQRコードでお申込み下さい

**お問合せ** 経営支援課 TEL 364-3111  
keiei@matsudo-cci.com



★第1回 担当講師 小沢 佳奈氏

「プレゼンテーション力UP実践講座(マインド編)」  
プレゼンテーション力を上げるためには、テクニック  
だけ覚えても不十分である。プレゼンテーションとは何かを考えながら、プレゼンテーション力を上げていくための土台となるマインドについてコミュニケーションゲームを通じて実践的に学んでいく。

☆第2回 担当講師 原田 泰宏氏

「ビジネス・営業トークの基本～行動経済学・心理学の活用」  
行動経済学と心理学の原理を用いた効果的な営業  
トーク・販売トークの実践方法を学ぶ。

☆第3回 担当講師 原田 泰宏氏

「ビジネスプレゼンテーションにおける効果的な技術と戦略」  
効果的なビジネスプレゼンテーションの資料作成方  
法・実践方法をケーススタディを交えながら学ぶ。

講師 **小沢 佳奈氏**

流通経済大学  
経済学部 准教授



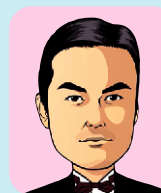
講師プロフィール

大阪府出身 ツッコミ担当  
大阪公立大学大学院経済学研究科博士課程修了  
一般社団法人アプライドインプロ協会認定プラクティショナー

講師 **中小企業診断士 原田 泰宏氏**

講師プロフィール

1960年8月生まれ 宮崎県出身  
1983年3月 中央大学法学部卒業  
1983年4月 現 株式会社JTB入社  
2018年8月 JTBグループを退職  
2018年9月 ネクステージ・ジャパン(株)設立  
独立診断士として活動開始



松戸商工会議所行 **実践的プレゼンカ 爆アゲ** ↑↑ セミナー 受講申込書

FAX: **047-365-0150**

事業所名 または学校名	フリガナ	業 種 または学部名			
受講者名	フリガナ	参加可能日 に○印	第1回 10月10日	第2回 11月7日	第3回 12月19日
住 所	(〒 - )	TEL (日中連絡可能な番号)			
		MAIL			

※ご記入いただいた情報は本研修に関する運営のみに利用し、取り扱いにつきましては、個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。